

ПЛАН АГЕНТСКИХ ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ RC GROUP

I. СТОИМОСТЬ ТАРИФОВ И ИХ АПГРЕЙД

1. Тариф Фри

Стоимость Тарифа Фри составляет 0 (ноль) РС.

В тариф Фри входит виртуальная Карта Фри. Стоимость Апгрейда Тарифа Фри до Тарифа Смарт составляет 1500 (одна тысяча пятьсот) РС.

2. Тариф Смарт

Стоимость Тарифа Смарт составляет 1500 (одна тысяча пятьсот) РС. В Тариф Смарт входит виртуальная Карта Смарт. Стоимость Апгрейда Тарифа Смарт до Тарифа Стандарт составляет 3 500 (три тысячи пятьсот) РС.

3. Тариф Стандарт

Стоимость Тарифа Стандарт составляет 5000 (пять тысяч) РС.

В Тариф Стандарт входит виртуальная Карта Стандарт. Стоимость Апгрейда Тарифа Стандарт до Тарифа Бизнес составляет 15 000 (пятнадцать тысяч) РС.

4. Тариф Бизнес

Стоимость Тарифа Бизнес составляет 20 000 (двадцать тысяч) РС.

Тариф Бизнес имеет возможность подключать в первую линию тарифы Смарт, Стандарт, Бизнес, Премиум, Франшиза без ограничений. Стоимость Апгрейда Тарифа Бизнес до Тарифа Премиум составляет 80 000 (восемьдесят тысяч) РС. Владелец тарифа Бизнес получает один аккаунт Бизнес в системе.

5. Тариф Премиум

Стоимость Тарифа Премиум составляет 100 000 (сто тысяч) РС.

Владелец тарифа Премиум получает три аккаунта Премиум в системе: верхний, а также по одному аккаунту в левой и правой командах (треугольник). Владелец Тарифа Премиум имеет возможность подключать в первую линию тарифы Смарт, Стандарт, Бизнес, Премиум, Франшиза без ограничений на каждом из трех аккаунтов.

Стоимость Апгрейда Тарифа Премиум до Тарифа Франшиза составляет 150 000 (сто пятьдесят тысяч) РС.

Дистрибьюторская структура на верхнем аккаунте активируется автоматически.

6. Тариф Франшиза

Стоимость Тарифа Франшиза составляет 250 000 (двести пятьдесят тысяч) РС. Владелец тарифа Франшиза получает три аккаунта в системе: верхний Франшиза, а также по одному аккаунту Премиум в левой и правой командах (треугольник).

Владелец Тарифа Франшиза имеет возможность подключать в первую линию тарифы Смарт, Стандарт, Бизнес, Премиум, Франшиза без ограничений на каждом из трех аккаунтов.

Структура на верхнем аккаунте активируется автоматически.

Для владельцев Тарифа Франшиза доступна акция «Золотой треугольник». При доплате в течение 20 календарных дней на одном из нижних аккаунтов 200 000 руб., оба нижних аккаунта приобретают свойства тарифа Франшиза и возможность подключать ТСП. Таким образом, стоимость треугольника составляет 450 000 РС. После истечения 20 дней доплата становится равной 300 000 руб.

Обычный Франшиза — 50 000 лицензий на подключение ТСП. Треугольник Франшиза — 150 000 лицензий на подключение ТСП.

II. БОНУСЫ ЗА ПРОДАЖУ

1. Личная продажа

За личную продажу Смарт Спонсор получает вознаграждение путем начисления в Личный кабинет Бонусных баллов РС. Вознаграждение за продажу Карты Смарт из своего оптового пакета составит 800 РС. За продажу Смарт спонсору начисляется 1 PV.

За личную продажу Стандарт Спонсор получает вознаграждение путем начисления в Личный кабинет Бонусных баллов РС. Вознаграждение за продажу Карты Стандарт из своего оптового пакета составит 1000 РС. За продажу Стандарт спонсору начисляется 1 PV и 1 CV. Количество карт Смарт и Стандарт (тарифов), которое можно продать в первую линию, неограниченно.

Если продажа Карты Смарт состоялась на Втором и других Поколениях, Спонсором которой являлся Дистрибьютор на Тарифе Смарт, то за продажу Карты из своего оптового пакета Спонсор (на тарифе Бизнес, Премиум, Франшиза) получает 500 баллов РС. За данную продажу Спонсору начисляется 1 PV.

Продажа Тарифа Бизнес — 1200 РС. За данную продажу Спонсору начисляется 12 PV и 12 CV в соответствующую продажу Команду.

Продажа Тарифа Премиум — 6400 РС. За данную продажу Спонсору начисляется 64 PV и 64 CV в соответствующую Команду.

Продажа Тарифа Франшиза — 16 000 RC. За данную продажу Спонсору начисляется 160 PV и 160 CV в соответствующую Команду.

Если Спонсор находится на Аккаунте Бизнес, то за продажу Тарифа Премиум начисляется 6400 RC, а также 20 PV и 20 CV.

Если Спонсор находится на Аккаунте Бизнес, за продажу Тарифа Франшиза начисляется 16 000 RC, а также 20 PV и 20 CV.

Если Спонсор находится на Аккаунте Премиум, за продажу Тарифа Франшиза начисляется 16 000 RC, а также 64 PV и 64 CV.

Если Спонсор находится на Аккаунте Франшиза, за продажу Тарифа Франшиза начисляется 16 000 RC, а также 160 PV и 160 CV.

За продажу золотого треугольника Франшиза Аккаунту Франшиза начисляется 288 PV и 288 CV.

2. Апгрейды

Спонсор находится на Тарифе Бизнес:

За Апгрейд Тарифа Смарт до Тарифа Стандарт Спонсор получает Бонус в размере 200 RC и 1 CV в соответствующую продажу Команду.

За Апгрейд Тарифа Стандарт до Тарифа Бизнес Спонсор получает Бонус в размере 200 RC, 11 PV и 11 CV в соответствующую продажу Команду. За

Апгрейд Тарифа Стандарт до Тарифа Премиум Спонсор получает Бонус в размере 5400 RC, 19 PV и 19 CV в соответствующую продажу Команду. За

Апгрейд Тарифа Стандарт до Тарифа Франшиза Спонсор получает Бонус в размере 15 000 RC, 19 PV и 19 CV в соответствующую продажу Команду. За

Апгрейд Тарифа Смарт до Тарифа Премиум Спонсор получает Бонус в размере 5600 RC, 19 PV и 19 CV в соответствующую продажу Команду. За

Апгрейд Тарифа Смарт до Тарифа Франшиза Спонсор получает Бонус в размере 15 200 RC, 19 PV и 19 CV в соответствующую продажу Команду.

За Апгрейд Тарифа Бизнес до Тарифа Премиум Спонсор получает Бонус в размере 5200 RC, 8 PV и 8 CV в соответствующую продажу Команду. За

Апгрейд Тарифа Бизнес до Тарифа Франшиза Спонсор получает Бонус в размере 14 800 RC, 8 PV и 8 CV в соответствующую продажу Команду. За

Апгрейд Тарифа Премиум до Тарифа Франшиза Спонсор получает Бонус в размере 9600 RC в соответствующую продажу Команду.

Спонсор находится на Тарифе Премиум:

За Апгрейд Тарифа Смарт до Тарифа Стандарт Спонсор получает Бонус в размере 200 RC и 1 CV в соответствующую продажу Команду.

За Апгрейд Тарифа Стандарт до Тарифа Бизнес Спонсор получает Бонус в размере 200 RC, 11 PV и 11 CV в соответствующую продажу Команду. За

Апгрейд Тарифа Стандарт до Тарифа Премиум Спонсор получает Бонус в

размере 5400 RC, 63 PV и 63 CV в соответствующую продажу Команду. За Апгрейд Тарифа Стандарт до Тарифа Франшиза Спонсор получает Бонус в размере 15 000 RC, 63 PV и 63 CV в соответствующую продажу Команду. За Апгрейд Тарифа Смарт до Тарифа Премиум Спонсор получает Бонус в размере 5600 RC, 63 PV и 63 CV в соответствующую продажу Команду. За Апгрейд Тарифа Смарт до Тарифа Франшиза Спонсор получает Бонус в размере 15 200 RC, 63 PV и 63 CV в соответствующую продажу Команду. За Апгрейд Тарифа Бизнес до Тарифа Премиум Спонсор получает Бонус в размере 5200 RC, 52 PV и 52 CV в соответствующую продажу Команду. За Апгрейд Тарифа Бизнес до Тарифа Франшиза Спонсор получает Бонус в размере 14 800 RC, 52 PV и 52 CV в соответствующую продажу Команду. За Апгрейд Тарифа Премиум до Тарифа Франшиза Спонсор получает Бонус в размере 9600 RC в соответствующую продажу Команду.

Спонсор находится на Тарифе Франшиза:

За Апгрейд Тарифа Смарт до Тарифа Стандарт Спонсор получает Бонус в размере 200 RC и 1 CV в соответствующую продажу Команду.

За Апгрейд Тарифа Стандарт до Тарифа Премиум Спонсор получает Бонус в размере 5400 RC, 63 PV и 63 CV в соответствующую продажу Команду. За Апгрейд Тарифа Стандарт до Тарифа Франшиза Спонсор получает Бонус в размере 15 000 RC, 159 PV и 159 CV в соответствующую продажу Команду. За Апгрейд Тарифа Стандарт до Тарифа Бизнес Спонсор получает Бонус в размере 200 RC, 11 PV и 11 CV в соответствующую продажу Команду. За Апгрейд Тарифа Смарт до Тарифа Премиум Спонсор получает Бонус в размере 5600 RC, 63 PV и 63 CV в соответствующую продажу Команду. За Апгрейд Тарифа Смарт до Тарифа Франшиза Спонсор получает Бонус в размере 15 200 RC, 159 PV и 159 CV в соответствующую продажу Команду.

За Апгрейд Тарифа Бизнес до Тарифа Премиум Спонсор получает Бонус в размере 5200 RC, 52 PV и 52 CV в соответствующую продажу Команду. За Апгрейд Тарифа Бизнес до Тарифа Франшиза Спонсор получает Бонус в размере 14 800 RC, 148 PV и 148 CV в соответствующую продажу Команду. За Апгрейд Тарифа Премиум до Тарифа Франшиза Спонсор получает Бонус в размере 9600 RC, 96 PV и 96 CV в соответствующую продажу Команду. Бонус за личное приглашение начисляется сразу после оформления Покупки/Апгрейда на Сайте.

3. Продажа карт Смарт и Стандарт

3.1. Продажа карты Смарт

За продажу карты Смарт аккаунт Смарт получает 300 RC.

За продажу карты Смарт аккаунт Стандарт получает 500 RC

За продажу карты Смарт Аккаунт Бизнес, Премиум или Франшиза получает 800 РС. При продаже карты Смарт по сети Аккаунты Бизнес получают 10 РС, Аккаунты Премиум 15 РС, Аккаунты Франшиза 20 РС.

Начисление для аккаунтов Бизнес происходит в 6 поколениях, для аккаунтов Премиум в 12 поколениях, для аккаунтов Франшиза в 16 поколениях.

3.2. Продажа карты Стандарт

За продажу карты Стандарт аккаунт Смарт получает 300 РС.

За продажу карты Стандарт аккаунт Стандарт получает 500 РС.

За продажу карты Стандарт Аккаунт Бизнес, Премиум или Франшиза получает 1000 РС.

При продаже карты Стандарт по сети Аккаунты Бизнес получают 15 РС, Аккаунты Премиум 20 РС, Аккаунты Франшиза 25 РС.

Начисление для аккаунтов Бизнес происходит в 6 поколениях, для аккаунтов Премиум в 12 поколениях, для аккаунтов Франшиза в 16 поколениях.

III. АБОНЕНТСКАЯ ПЛАТА ЗА ДОСТУП К ПРОГРАММЕ

1. Тарифам Смарт, Стандарт предоставляют доступ к Программе без абонентской платы.

Тарифы Бизнес, Премиум и Франшиза предоставляют доступ к Программе за абонентскую плату в размере 400 (четырёхсот) РС в 30 дней, или 3000 (трех тысяч) РС в год за один аккаунт.

2. Для тарифа Франшиза в сумму абонентской платы входит оплата ежемесячной неисключительной лицензии, что регламентировано условиями Лицензионного соглашения, заключаемого на тарифе Франшиза.

IV. ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ

1. Тариф Смарт получает Бонусные Баллы РС только от своих собственных покупок и покупок до 2-го Поколения по реферальной программе.

2. Тариф Стандарт получает Бонусные Баллы РС только от своих собственных покупок и покупок до 4-го Поколения по реферальной программе.

3. Тариф Бизнес получает Бонусные Баллы РС от своих собственных покупок и от покупок пользователей до 6-го Поколения.

4. Тариф Премиум получает Бонусные Баллы РС от своих собственных покупок и от покупок пользователей до 12-го Поколения.

5. Тариф Франшиза получает Бонусные Баллы РС от своих собственных покупок и от покупок пользователей до 16-го Поколения.

Актуальные сведения о ТСП, Скидках и Бонусных Баллах РС публикуются на сайте. Размер начисления Бонусных Баллов РС указывается на сайте, а также в Личном кабинете.

Компания вправе менять процентное соотношение Бонусных Баллов РС в одностороннем порядке. Бонусные Баллы РС от покупок в ТСП Партнеров сразу после оплаты отображаются в кабинете в статусе ожидания.

Бонусные Баллы РС от покупок в интернет-магазинах Партнеров начисляются после оплаты и в соответствии с условиями Партнера.

V. БОНУС БЫСТРОГО СТАРТА (ББС)

1. Для получения Бонуса быстрого старта Партнеру необходимо выполнить следующее условие:

- в течение 30 календарных дней с момента подключения первого лично приглашенного на Тариф Бизнес, Премиум и Франшиза подключить минимум трех лично приглашенных на Тариф Бизнес — по двум в левую и правую Команду, либо минимум четырех лично приглашенных на Тариф Премиум или Франшиза — по двум в левую и правую Команду.

В зачет выполнения данного условия также идут проведенные за этот период Апгрейды. Месяц, в котором Спонсор выполняет условие получения ББС, считается отчетным.

2. Размер ББС равен:

- 15 000 РС в случае, если 4 лично приглашенных находятся на Тарифе Бизнес.
- 70 000 РС в случае, если 4 лично приглашенных находятся на Тарифе Премиум.
- 150 000 РС в случае, если 4 лично приглашенных находятся на Тарифе Франшиза.

3. Дополнительные условия

Если в течение 30 календарных дней с момента начала акции ББС ваши 4 лично приглашенных приобрели и/или сделали апгрейд до Тарифа Бизнес, вы получаете 15 000 РС.

- При условии, что эти же пользователи сделали апгрейд до Тарифа Премиум, в этот же интервал времени вы получите доплату в размере 55 000 РС.
- При условии, что эти же пользователи сделали апгрейд до Тарифа

Франшиза, в этот же интервал времени вы получите доплату в размере 135 000 РС.

- Если в течение 30 календарных дней с момента начала акции ББС ваши 4 лично приглашенных приобрели и/или сделали апгрейд до Тарифа Премиум, вы получаете 70 000 РС.
- При условии, что эти же пользователи сделали апгрейд до Тарифа Франшиза, в этот же интервал времени вы получите доплату 80 000 РС.

VI. КОМАНДНЫЙ БОНУС (СТРУКТУРА)

Командный Бонус — бонус, получаемый путем сокращения баллов в левой и правой Командах.

Право на получение командного бонуса получает Дистрибьютор, имеющий в своей левой и правой Командах по одному лично приглашенному на Тариф Бизнес, Премиум или Франшиза.

Командный Бонус равен сумме баллов Command volume (CV) в меньшей команде, умноженной на Коэффициент из Таблицы. Верхние аккаунты Тарифов Премиум и Франшиза считаются активными и получают командный бонус с момента оформления. Начисление Командного Бонуса происходит моментально по московскому времени путем сокращения образовавшихся Бинарных пар.

ТАБЛИЦА КОНВЕРТАЦИИ CV в РС

	No status
Бизнес	100
Премиум	125
Франшиза	150

Размер максимальной выплаты Бонусов за неделю зависит от Статуса, на котором находится Дистрибьютор.

Начиная со статуса **Старт**: 72 000 РС в неделю.

Начиная со статуса **Эксперт по продажам**: 150 000 РС в неделю.

Начиная от статуса **Менеджер по продажам**: 200 000 РС в неделю.

Начиная от статуса **Лидер продаж**: 300 000 РС в неделю.

Начиная от статуса **Тимлидер продаж**: 400 000 РС в неделю.

Начиная от статуса **Топ-лидер продаж**: 500 000 РС в неделю.

Начиная от статуса **Директор по продажам**: 750 000 РС в неделю.

Начиная от статуса **Директор по продажам международного уровня**: 1 000 000 РС в неделю.

Начиная от статуса **Амбассадор**: 1 500 000 РС в неделю.

Начиная от статуса **Вице-президент дистрибьюторской сети**: 2 000 000 РС в неделю.

VII. КАРЬЕРНЫЙ РОСТ

1. Статус Старт

Квалификация для получения Статуса Старт

- Один лично приглашенный (Тариф Бизнес, Премиум или Франшиза) в левой Команде и один лично приглашенный (Тариф Бизнес, Премиум или Франшиза) в правой Команде.
- Объем 50 PV.

Для тарифов Премиум и Франшиза достаточно просто набрать 50 баллов PV (в «золотом треугольнике Франшиза» апгрейд нижнего считается).

Бонусы за получение Статуса Старт.

- Линейный Бонус — 5% от Бонусов Первого поколения с тарифов Бизнес, Премиум и Франшиза.

2. Статус Эксперт по продажам

Квалификация для получения Статуса Эксперт по продажам

- Один лично приглашенный (Тариф Бизнес, Премиум или Франшиза) во Внутренней команде и один лично приглашенный (Тариф Бизнес, Премиум или Франшиза) в Спонсорской команде.
- Один Дистрибьютор со Статусом не ниже Старт в любом Поколении — во Внутренней команде.
- Объем 800 PV.
- Для получения статуса необходимо получение в отчетную финансовую неделю 3 Командных циклов и подтвердить 3 Командных Циклов на следующей неделе.

Бонусы за получение Статуса

Эксперт по продажам

- Карьерный Бонус — 20 000 РС.
- Линейный бонус Статуса Старт и 5% от Бонусов Второго поколения с Тарифов Бизнес, Премиум и Франшиза. Линейный бонус начисляется в случае, если в Отчетную и подтвержденные Финансовые Недели выполнено 3 командных цикла.

3. Статус Менеджер по продажам

Квалификация и условия для получения Статуса Менеджер по продажам

- Один лично приглашенный (Тариф Бизнес, Премиум или Франшиза) во Внутренней команде и один лично приглашенный (Тариф Бизнес, Премиум или Франшиза) в Спонсорской команде.

- Два Дистрибьютора со Статусом не ниже Старт в любом Поколении — по одному в левой и в правой Командах.
- Объем 1600 PV.

Для получения статуса необходимо получить в отчетную финансовую неделю 6 Командных циклов и подтвердить 6 Командных Циклов на следующей неделе.

Бонусы за получение Статуса Менеджер по продажам

- Карьерный Бонус — 40 000 РС.
- Линейный бонус Статуса Эксперт по продажам и 5% от Бонусов Третьего поколения с Тарифов Бизнес, Премиум и Франшиза. Линейный бонус начисляется в том случае, если в Отчетную и подтвержденные Финансовые Недели выполнено 3 командных цикла.

4. Статус Лидер продаж

Квалификация для получения Статуса Лидер продаж

- Два Дистрибьютора со Статусом не ниже Эксперт по продажам в любом Поколении — по одному в левой и в правой Командах.
- Объем 8000 PV.
- Для получения статуса необходимо в отчетную финансовую неделю получить 20 Командных циклов, а также подтвердить 20 Командных Циклов на следующей неделе.

Бонусы за получение Статуса Лидер продаж

- Карьерный Бонус — 100 000 РС.
 - Лидерский Бонус — 1% товарооборота Сети Компании на полгода, который делится между всеми Дистрибьюторами, достигшими данного статуса. При повышении квалификации до следующего уровня, лидерский бонус Лидера продаж заканчивает свое действие.
- Линейный бонус Статуса Менеджер по продажам и 5% от Бонусов Четвертого поколения с Тарифов Бизнес, Премиум и Франшиза. Линейный бонус начисляется в том случае, если в Отчетную и подтвержденные Финансовые Недели выполнено 10 командных циклов.

5. Статус Тимлидер продаж

Квалификация для получения Статуса Тимлидер продаж

- Два Дистрибьютора со Статусом не ниже Менеджер по продажам в любом Поколении — по одному в левой и правой Командах.
- Объем 20 000 PV.

Для получения статуса необходимо в отчетную финансовую неделю получить 40 Командных циклов, а также подтвердить 40 Командных Циклов на следующей неделе.

Бонусы за получение Статуса Тимлидер продаж

- Карьерный Бонус — 200 000 РС.
- Лидерский бонус Статуса Лидер продаж +1% товарооборота Сети Компании на полгода, который делится между всеми Дистрибьюторами, достигшими данного статуса. При повышении квалификации до следующего уровня, лидерский бонус Тимлидера заканчивает свое действие.

Обновляется Лидерский бонус на всех предыдущих статусах.

- Линейный бонус Статуса Лидер продаж и 5% от Бонусов Пятого поколения с Тарифов Бизнес, Премиум и Франшиза. Линейный бонус начисляется в том случае, если в Отчетную и подтвержденные Финансовые Недели выполнено 20 командных циклов.

6. Статус Топ-лидер продаж

Квалификация для получения Статуса Топ-лидер продаж

- Два Дистрибьютора со Статусом не ниже Лидер продаж в любом Поколении — по одному в левой и правой Командах.
- Объем 40 000 PV.

Для получения статуса необходимо в отчетную финансовую неделю получить 80 Командных циклов, а также подтвердить 80 Командных Циклов на следующей неделе.

Бонусы за получение Статуса Топ-лидер продаж

- Карьерный Бонус — 500 000 РС.
 - Лидерский бонус Статуса Тимлидер продаж +1% товарооборота Сети Компании на полгода, который делится между всеми Дистрибьюторами, достигшими данного статуса. При повышении квалификации до следующего уровня, лидерский бонус Топ-лидера продаж заканчивает свое действие.

Обновляется Лидерский бонус на всех предыдущих статусах.

- Линейный бонус Статуса Тимлидер продаж и 4% от Бонусов Шестого Поколения с Тарифов Бизнес, Премиум и Франшиза. Линейный бонус начисляется в случае, если в Отчетную и подтвержденные Финансовые Недели выполнено 40 командных циклов.

7. Статус Директор по продажам

Квалификация для получения Статуса Директор по продажам

- Два Дистрибьютора со Статусом не ниже Тимлидер продаж в любом Поколении — по одному в левой и правой Командах.
- Объем 100 000 PV.

Для получения статуса необходимо в отчетную финансовую неделю получить 120 Командных циклов, а также подтвердить 120 Командных Циклов на следующей неделе.

Бонусы за получение Статуса Директор по продажам:

- Карьерный Бонус — 750 000 РС.
 - Лидерский Бонус — 1% товарооборота Сети Компании на полгода, который делится между всеми Дистрибьюторами, достигшими статуса Тимлидер по продажам, Топ-лидер продаж и Директор по продажам. При повышении квалификации до следующего уровня, лидерский бонус Директора по продажам заканчивает свое действие.

Обновляется Лидерский бонус на всех предыдущих статусах.

- Линейный бонус Статуса Топ-лидер продаж и 3% от Бонусов Седьмого Поколения с Тарифов Бизнес, Премиум и Франшиза. Линейный бонус начисляется в случае, если в Отчетную и подтвержденные Финансовые Недели выполнено 40 командных циклов.

8. Статус Директор по продажам международного уровня

Квалификация для получения Статуса Директор по продажам международного уровня

- Два Дистрибьютора со Статусом не ниже Топ-лидер продаж в любом Поколении
- — по одному в левой и правой Командах.
- Объем 160 000 PV.

Для получения статуса необходимо в отчетную финансовую неделю получить 200 Командных циклов, а также подтвердить 200 Командных Циклов на следующей неделе.

Бонусы за получение Статуса Директор по продажам международного уровня

- Карьерный Бонус — 1 000 000 РС.
 - Лидерский Бонус — 1% товарооборота Сети Компании на полгода, который делится между всеми Дистрибьюторами, достигшими статуса Топ-лидер продаж, Директор по продажам и Директор по продажам международного уровня. При повышении квалификации до следующего уровня, лидерский бонус Директора по продажам международного уровня заканчивает свое действие.
- Обновляется Лидерский бонус на всех предыдущих статусах.
- Линейный Бонус Статуса Топ-лидер продаж 2% от Бонусов Восьмого поколения с Тарифов Бизнес, Премиум и Франшиза. Линейный бонус начисляется в том случае, если в Отчетную и подтвержденные Финансовые Недели выполнено 100 командных циклов.

9. Статус Амбассадор

Квалификация для получения Статуса Амбассадор

- Два Дистрибьютора со Статусом не ниже Директор по продажам в любом своем Поколении — по одному в левой и правой Командах.
- Объем 300 000 PV.

Для получения статуса необходимо в отчетную финансовую неделю получить 350 Командных циклов, а также подтвердить 350 Командных Циклов на следующей неделе.

Бонусы за получение Статуса Амбассадор ●

Карьерный Бонус — 2 000 000 РС.

- Лидерский Бонус — 1% товарооборота Сети Компании на полгода, который делится между всеми Дистрибьюторами, достигшими статуса Директор по продажам, Директор по продажам международного уровня и Амбассадор. При повышении квалификации до следующего уровня, лидерский бонус Амбассадора заканчивает свое действие.
- Обновляется Лидерский бонус на всех предыдущих статусах.
- Линейный Бонус — линейный бонус Статуса Амбассадор и 1% от Бонусов Девятого поколения с Тарифов Бизнес, Премиум и Франшиза. Линейный бонус начисляется в том случае, если в Отчетную и подтвержденные Финансовые Недели выполнено 175 командных циклов.

10. Статус Вице-президент дистрибьюторской сети

Квалификация для получения Статуса Вице-президент дистрибьюторской сети

- Два Дистрибьютора со Статусом не ниже Директор по продажам международного уровня в любом своем Поколении — по одному в левой и в правой Командах.
- Объем 500 000 PV.

Для получения статуса необходимо в отчетную финансовую неделю получить 600 Командных циклов, а также подтвердить 600 Командных Циклов на следующей неделе.

Бонусы за получение Статуса Вице-президент дистрибьюторской сети

- Карьерный Бонус — 5 000 000 РС.
- Лидерский Бонус — 1% товарооборота Сети Компании на полгода, который делится между всеми Дистрибьюторами, достигшими статуса Директор по продажам международного уровня, Амбассадор и Вице-президент дистрибьюторской сети. Возможность передать аккаунт по наследству.
- Линейный Бонус Статуса Амбассадор и 1% от Бонусов Десятого поколения с Тарифов Бизнес, Премиум и Франшиза. Линейный бонус начисляется в

том случае, если в Отчетную и подтвержденные Финансовые Недели выполнено 300 командных циклов.

VIII. КАРЬЕРНЫЙ БОНУС И ЛИДЕРСКИЙ БОНУС

Карьерный бонус начисляется сразу по достижении соответствующего Статуса. Все начисления производятся в бонусной системе (РС). Месяц, в котором Партнер получает Статус, за достижение которого предусмотрен Лидерский Бонус, считается отчетным.

Лидерский Бонус выплачивается в течение 6 месяцев после отчетного и начисляется с 1 по 5 число каждого месяца. Размер Лидерского Бонуса определяется ежемесячно путем распределения соответствующего процента от товарооборота Сети Компании за предыдущий месяц на всех, кто в этом месяце получил соответствующий Статус, за минусом затрат на Офисную программу и эквайринг.

IX. ЛИНЕЙНЫЙ БОНУС

Линейный бонус начисляется в 10 поколениях.

Начисление следующего уровня линейного бонуса открывается после закрытия очередной квалификации (Старт – Вице-президент дистрибьюторской сети).

За первые 5 поколений начисляется 5% от размера Командного бонуса нижестоящих дистрибьюторов. За 6 начисляется 4%, за 7 — 3%, за 8 поколение — 2% от размера Командного бонуса нижестоящих дистрибьюторов. За последующие 9,10 поколения начисляется 1% от размера Командного бонуса нижестоящих дистрибьюторов.

- Для получения Линейного бонуса на квалификации **Эксперт по продажам** необходимо сделать минимум 3 финансовых цикла в отчетной неделе и подтвердить 3 финансовых цикла в следующую неделю
- Для получения Линейного бонуса на квалификации **Менеджер по продажам** необходимо сделать минимум 3 финансовых цикла в отчетной неделе и подтвердить 3 финансовых цикла в следующую неделю
- Для получения Линейного бонуса на квалификации **Лидер продаж** необходимо сделать минимум 10 финансовых циклов в отчетной неделе и подтвердить 10 финансовых циклов в следующую неделю.
- Для получения Линейного бонуса на квалификации **Тимлидер продаж** необходимо сделать минимум 20 финансовых циклов в отчетной неделе и подтвердить 20 финансовых циклов в следующую неделю.

- Для получения Линейного бонуса на квалификации **Топ-лидер продаж** необходимо сделать минимум 40 финансовых циклов в отчетной неделе и подтвердить 40 финансовых циклов в следующую неделю.
- Для получения Линейного бонуса на квалификации **Директор по продажам** необходимо сделать минимум 60 финансовых циклов в отчетной неделе и подтвердить 60 финансовых циклов в следующую неделю.
- Для получения Линейного бонуса на квалификации **Директор по продажам международного уровня** необходимо сделать минимум 100 финансовых циклов в отчетной неделе и подтвердить 100 финансовых циклов в следующую неделю.
- Для получения Линейного бонуса на квалификации **Амбассадор** необходимо сделать минимум 175 финансовых циклов в отчетной неделе и подтвердить 175 финансовых циклов в следующую неделю.
- Для получения Линейного бонуса на квалификации **Вице-президент дистрибьюторской сети** необходимо сделать минимум 300 финансовых циклов в отчетной неделе и подтвердить 300 финансовых циклов в следующую неделю.

Х. УСЛОВИЯ ПЕРЕЛИВА

Партнеры в Команде, находящиеся в левой и правой командах, распределяются в дистрибьюторской структуре последовательно по порядку. Ранее пришедший партнер занимает более высокую позицию в структуре, чем пользователь, зарегистрированный позже.

Спонсорская команда — это команда (левая и правая), в которой сам партнер зарегистрирован у своего спонсора.

Все партнеры, находящиеся в спонсорской ноге, получают баллы CV от деятельности Партнеров, являющихся параллельными им и зарегистрированными в команде Спонсора: либо как лично приглашенные, либо в их командах, при условии, что время регистрации Партнеров, получающих перелив раньше, чем время регистрации Партнеров, от которых приходит перелив.

Перелив приходит только по спонсорской ноге.

Перелив включает в себя только командные баллы (CV).

Линейный бонус, PV, вознаграждение не начисляются по переливу.

Условия начисления баллов PV и CV

Для начисления баллов в полном объеме необходимо активировать аккаунт. Аккаунт считается активированным, при условии наличия двух лично

приглашенных дистрибьюторов на тарифе Бизнес и выше, по одному в правой и левой команде.

Верхние аккаунты на тарифах Премиум и Франшиза являются активированными по умолчанию.

В случае, если аккаунт не является активированным, на него начисляются баллы PV и CV с первого поколения линейной структуры, а также баллы PV со второго и последующих поколений. Баллы CV со второго и последующих поколений линейной структуры, а также баллы CV с перелива, на не активированный аккаунт не начисляются.

XI. БОНУС ОСНОВАТЕЛЕЙ

Для выполнения условий данного бонуса, вам необходимо каждый месяц на протяжении года с момента начала удерживать личный оборот 160 CV (в первую линию). Среди квалифицированных дистрибьюторов распределяется 1% от оборота компании по тарифным планам. Данный бонус выплачивается в течение года, со следующего месяца, после месяца выполнения условий.

XII. RC MARKET

Покупая продукцию в RC MARKET, с каждой покупки вы получаете дополнительное вознаграждение в виде баллов RC. Вы можете тратить их в рамках клиентского сервиса RC.today или RC Pay.

SP — shopping point. Это вознаграждение за покупку товара.

Система распределения SP:

- SP распределяется на 5 поколений вверх по структуре
- В распределении участвуют все дистрибьюторы от тарифа Бизнес
- Размер вознаграждения не зависит от тарифа
- Формула конвертации SP баллов: $SP * 10 (5) = RC$
- Умножающий коэффициент за покупки в первой линии — 10, за покупки в 2,3,4,5 линиях — 5.

Подарочный счет

- Каждый 15-й финансовый цикл вы получаете RC на специальный подарочный счет для оплаты товаров в RC Market.
- Счет доступен от тарифа Бизнес и отображается в кабинете дистрибьютора
- Количество получаемых RC зависит от тарифа:
 - Бизнес - 1 000 RC

- Премиум - 1 250 РС
- Франшиза - 1 500 РС
- Лимит на оплату товаров в РС Market включительно 20 000 РС в календарную неделю

ХIII. ПАРТНЕРСКАЯ ЖИЛИЩНАЯ ПРОГРАММА

Для выполнения условий партнёрской жилищной программы, вам необходимо, чтобы по вашей рекомендации в жилищную программу вступил участник и оплатил вступительный взнос.

Размер вступительного взноса составляет 5% от ориентировочной стоимости жилого помещения участника.

При оплате вступительного взноса начисляется единовременная выплата:

- 10% от ориентировочной стоимости жилого помещения дистрибьютору, пригласившему участника.
- по 5% от ориентировочной стоимости жилого помещения 4 поколениям над дистрибьютором, пригласившим участникам.

18 апреля 2024 года